

Case Study

Nur ein kurzer Überblick worum es geht.

Was dürfen Sie von diesem Whitepaper erwarten

1. Business Case Automotive-Industrie
2. Key Perfomance Indicator
3. Vorteile für das gesamte Unternehmen
4. Unsere Erfahrungen



Einleitung

Bedeutung von Use Cases

Nachdem immer wieder neue Geschäftsmodelle auf den Markt gelangen, ist es für Sie als Unternehmen nicht immer einfach den Überblick über die gesamten Vorteile und Nutzen derer zu erhalten. Daher haben wir uns gedacht, Ihnen einen unserer Kunden-Use Cases in anonymisierter Form zur Verfügung zu stellen. Somit erhalten Sie einen besseren Eindruck über die möglichen Alternativen unserer Lösung und können diese eventuell auch in Ihrem Unternehmen gewinnbringend anwenden.

Dabei ist die Ausgangssituation in den meisten Unternehmen identisch. Neben der veralteten Beleuchtungsanlage sind auch die Verkabelungen und Unterverteiler in die Jahre gekommen und entsprechen nicht mehr dem Stand der Technik. Geht es in die Umrüstung einer neuen und kostensparenden Beleuchtungsanlage, müssen also auch die Infrastrukturthemen angefasst werden, was zusätzliche Investitionen erfordern. Zusätzlich gestaltet sich die Projektplanung als sehr anspruchsvoll, da immer mehr Know-how aus Kostengründen verlagert wurde und Ihnen keine weiteren Ressourcen zur Verfügung gestellt werden können. Für solche Herausforderungen stellen wir Ihnen unsere Lösung zur Verfügung und schonen ganz nebenbei auch Ihr Budget.

Dabei spielt die Betrachtung der Total Coast auf Ownership eine übergeordnete Rolle in unseren Geschäftsmodellen und ermöglicht Ihnen weitere Spielräume für die beispielweise weitere Umsetzung nachhaltigerer Projekte.

Die Open House Licht-Garantie

Es geht nicht um die Lampen – es geht allein um die Ausleuchtung

Sie als Kunde benötigen Ausleuchtung in LUX



Licht-als-Service

Wir von OHOE liefern Ihnen Lichtleistung in LUMEN

Immer das richtige
Licht am richtigen Ort.
Zu einem Preis.

Dabei kümmern wir uns um alles.

Alle notwendigen Parameter werden in das Angebot integriert.
Wir stellen zu jederzeit die bestmögliche Lösung zur Verfügung
– über die **gesamte Vertragslaufzeit**.



OHOE
Open House of Energy

Business Case Industrie

Ausgangslage

Business Case Beispiel aus einem unserer Automotive Projekte



Das Thema Energie- & Ressourcen sparen wurde bei unserem Kunden seit Jahren immer wichtiger. Schnell erkannten sie, dass die Beleuchtungsanlage über das gesamte Werk verteilt unnötig viel Energie verbraucht und wir diese Situation mit dem Einsatz neuer LED-Technik lösen können.

Im überwiegenden Teil der Hallen war die Beleuchtung und die dazugehörige Infrastruktur veraltet. Neben einem hohen Energieverbrauch waren die Instandhaltung aufwändig und durch die schlechte Sichtqualität litten die Arbeitsverhältnisse.

Im ersten Schritt wurde zusammen mit OHOE die Gegebenheiten der Hallen aufgenommen. So konnten wir sehen, wie die Zusammenhänge sind und welche Leistungen von uns benötigt werden.

Business Case: CO2 Einsparung p.a. von 3.800 Haushalten

OHOE
Open House of Energy

+ info

KUNDEN ZIELE

- → Energiekosten **reduzieren** / CO2 einsparen.
- → **Schnelle** sichtbare Resultate.
- → Positiver **Cash-flow**.
- → Wartung **outsourcen**.
- → Infrastruktur aus der Einsparung heraus finanzieren.
- → Auf den neuesten Stand kommen – z.B. modernste Lichtsteuerung.

Das Ziel war es, Energie zu sparen, den Wartungsaufwand zu reduzieren, die Arbeitsverhältnisse zu verbessern.

Da unserem Kunden die Manpower dafür fehlte, war es uns ein besonderes Anliegen das Thema an einen Profi zu übergeben, sodass wir uns auf unser Kerngeschäft konzentrieren können.

Nachdem wir die Bestandsaufnahme durchgeführt hatten, ließen wir uns auf Basis dessen verschiedene Angebote geben. Diese haben wir dann anhand von verschiedenen Merkmale wie Lichtleistung, Schutzklasse, Degradation, Garantie, Energieeffizienz und Service bewertet.

Signifikante Kosteneinsparung ohne eigene Ressourcen*

Business Case Beispiel aus einem unserer Automotive Projekte

Licht-als-Service-Konzept	
Anzahl Leuchtkörper durch LED Einsatz	ca. -50%
Strom- und Co2 Kosten	-73%
Wartungskosten	-100%
Licht-als-Service Rate (Anteil an der Einsparung)	ca. 50%
Kosteneinsparung	**ca. 35%**

OHOE wurde als Full-Service-Provider gebucht. OHOE ist verantwortlich für den Einkauf und die Montage der Leuchten, die Erneuerung der Infrastruktur, die Installation neuer Unterverteiler und die Anbindung an die Gebäudeleittechnik. In einigen Bereichen wurde auch eine tageslichtabhängige Lichtsteuerung verbaut. Generell haben wir uns für Leuchten entschieden, die eine hohe Schutzklasse und gleichzeig eine hohe Energieeffizienz aufweisen. Beim Montagepartner wurde darauf geachtet, dass so große Projekte mit viel Manpower abgedeckt werden, sodass in mehreren Bereichen gleichzeitig, ohne den laufenden Betriebes zu stören, umgerüstet werden kann und das auch innerhalb eines überschaubaren Zeitraumes.



Zusammenfassung

Garantierte Einsparung & erhöhte Mitarbeiterzufriedenheit

Business Case Beispiel aus einem unserer Automotive Projekte

OHOE
Open House of Energy

Ausgangssituation

- Veraltete Beleuchtung
- Veraltete Infrastruktur
- Aufwändige Instandhaltung
- Schlechte Lichtqualität
- Schlechte CO2 Bilanz
  → Hohe Kosten für Zertifikate



Licht-als-Service

Anzahl Leuchtkörper durch LED Einsatz	ca. -50%
Strom- und Co2 Kosten	-73%
Wartungskosten	-100%
Licht-als-Service Rate (Anteil an der Einsparung)	ca. 50%
Kosteneinsparung	**ca. 35%**

+ Wartung & Service 24/7
+ Qualität (Lux) ↑
+ Mitarbeiter-zufriedenheit
+ Immer up-to-date
+ Arbeitsstätten-richtlinien ☑

+ GARANTIE

Einsparung + Beleuchtungs-Qualität über die Gesamtlaufzeit

*) Investitionen und/oder Personal

Business Case: CO2 Einsparung p.a. von 3.800 Haushalten

OHOE
Open House of Energy

AUSGANGSLAGE

- ☹ **Veraltete Beleuchtung** störanfällig, schwerzugänglich und ineffizient.
- ☹ **Veraltete Infrastruktur** Analoge Tableaus, Kabel teilweise porös, Unterverteiler wartungsanfällig.

→ **Hoher Energieverbrauch**

- ☹ **Aufwändige Instandhaltung** Veraltete Technik, Ersatzteile nicht mehr gewährleistet.
- ☹ **Schlechte Sicht- und Arbeits-verhältnisse** (teilweise bis 100 Lux.)

KUNDEN ZIELE

- → Energiekosten **reduzieren** / CO2 einsparen.
- → **Schnelle** sichtbare Resultate.
- → Positiver **Cash-flow**.
- → Wartung **outsourcen**.
- → Infrastruktur aus der Einsparung heraus finanzieren.
- → Auf den neuesten Stand kommen – z.B. modernste Lichtsteuerung.

ERGEBNISSE

+ info

Stromverbrauch in kWh /Jahr **-80%**

TCO in € über 10 Jahre **-51%**

Lichtpunkte ins Tsd. **-40%**



Licht-als-Service



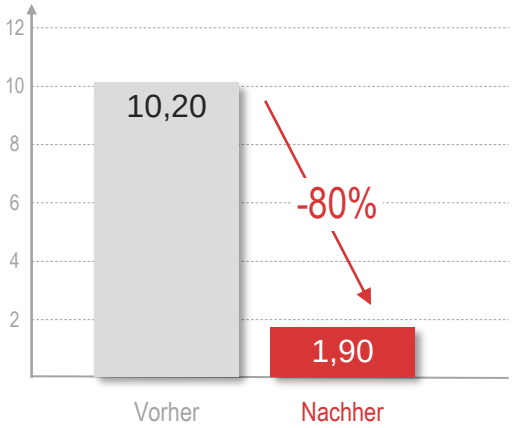
Key Performance Indicator

Licht als Service

Business Case Beispiel Automotive-Unternehmen

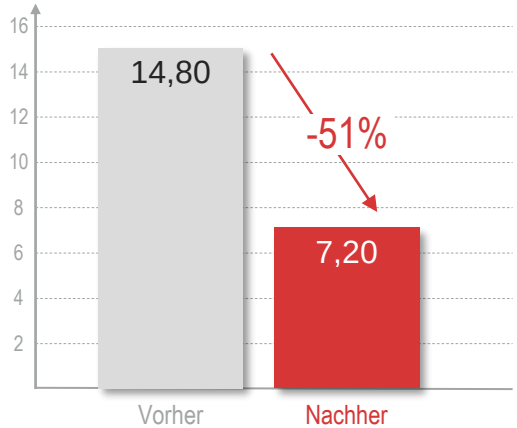
Stromverbrauch /Jahr

(GwH)



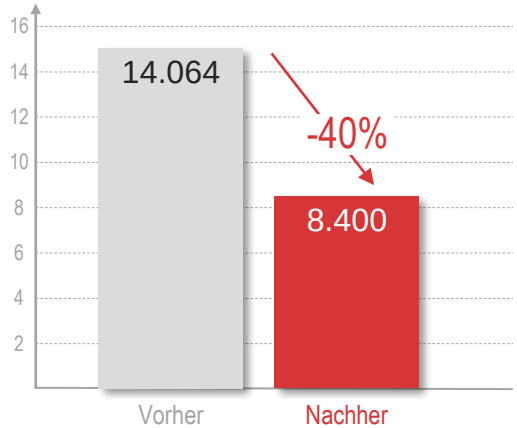
TCO über 10 Jahre

(MEUR)



Lichtpunkte

(Tausend)





OHOE
Open House of Energy

Kundenstimme



» Mir ist besonders die proaktive & lösungsorientierte Vorgehensweise aufgefallen.

Auch deshalb haben wir nach Abschluss des ersten Projektes weitere 36 Bereiche und damit die andere Hälfte unseres Werkes mit OHOE umgerüstet.

Am Ende war uns wichtig, das richtige Licht am richtigen Ort zu bekommen – ohne endlose Diskussionen über das Wie. Darum hat sich Open House of Energy gekümmert.



Vorteile für das gesamte Unternehmen

Licht als Service

Vorteile in allen Bereichen

Open House of Energy

Management

- ROI von 0
- Erhöhte Liquidität
- Zufriedene Mitarbeiter, gutes Image

Energiemagement

- Schlagartiges senken des Energieverbrauchs
- Garantierte Einsparung
- Keine Budgetaufwendungen

Marketing

- Sauberes Markenimage
- Licht macht Nachhaltigkeit greifbar
- Content für Kommunikationspolitik

Innovationsmanagement

- Integration von IoT ins Lichtsystem
- Daten sammeln mit LED
- Asset Tracking möglich

Controlling

- Keine Bilanzverlängerung
- Cash-Flow-Erhöhung
- Unterstützung in der Einhaltung der Unternehmensziele

Instandhaltung

- Neue Elektroinfrastruktur ohne Ressourcenaufwendungen
- Reduzierung der Arbeitsunfälle
- Senken der Wartungskosten

Human Ressources

- Motivierte Mitarbeiter
- Besseres Betriebsklima
- Nachhaltiges Image sorgt für Unterstützung im Emloyer Branding



Erfahrungen

100+ Kunden mit 170+ LED Projekte

Erfahrungen aus unseren Kundenprojekten mit bis zu 20.000 Lichtpunkte



Robuste Industrie

Glas-, Stahl-, Rohstoffindustrie



Feine Produktionsstraßen

Automobilhersteller und -zulieferer



Hallen

Großhandel, Logistik



Office

Meetingräume, Großraum- & Einzelbüros

- Temperaturen von -35 °C bis 120 °C
- Smarte Lichtsteuerung (tageslichtabhängig, farblich anpassbar, dimmbar, Monitoring)
- Schutzklasse IP 20 – 67

- von Lichtband über Feuchtraum bis Strahler
- Effizienz bis 190 lm/W
- Betriebslaufzeit bis 100.000 Stunden
- …

- ✓ Umrüstung komplexer Anlagen im laufenden Betrieb
- ✓ Einhaltung der Arbeitsstättenrichtlinie
- ✓ Umrüstung bei heißen Umgebungstemperaturen
- ✓ Große Auswahl an Beleuchtungslösungen da herstellerunabhängig

Zufriedene Kunden – zertifizierte Partner

OHOE
Open House of Energy

Kunden

AURORA
Konrad G. Schulz GmbH & Co. KG

AVL SCHRICK

DAIMLER
Mannheim

Koehler
PAPER GROUP
Kehl

LEMKEN
The Agrovision Company

MAGNA
Straubing

MTU
Aero Engines
Magdeburg

Rüsselsheim

SAINT-GOBAIN
Neuburg/Donau

Webasto
Feel the Drive
Rumänien

Partner

EAE
GERMANY

ecobility
WIR SPAREN IHRE ENERGIE.

kieback&peter
Technologie für Gebäude-Automation

KM
electronic components

LENA
LIGHTING

MW POWER

REGIOLUX

S&W
licht

VOLZ
ELEKTRO-KOMMUNIKATION-TECHNIK

Ihr Spezialist für Energieeffizienz

Licht als Service

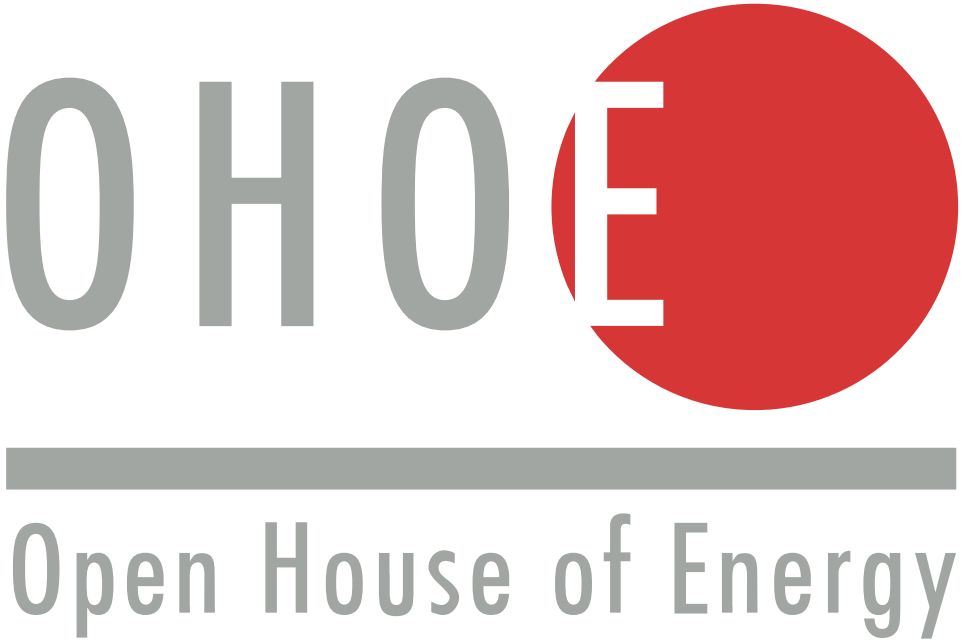


Panajotis Zufas
Sales Director, Mobil: 0160-99083-652, p.zufas@ohoe.eu

Um schnelle & effiziente Energieeinsparpotentiale und CO2 Reduzierungen in Unternehmen zu realisieren, gewinnen neue Geschäftsmodelle wie **Licht als Service** immer mehr an Bedeutung.

Ständige Veränderungen in der Instandhaltung und im Einkauf sorgen für eine Verknappung bestehender Ressourcen und verlängern zugleich den Einkaufsprozess. Dies führt zu einer signifikanten Kostensteigerung und verhindert die Ausschöpfung aller Einsparpotentiale innerhalb eines kurzen Zeitraumes.

Mit Licht als Service bekommen sie wieder mehr Gripp auf die Straße, beschleunigen Ihre internen Prozesse und entlasten gleichzeitig Ihr Budget durch ein bilanzneutrales Geschäftsmodells. Wollen Sie genauso wie wir wirklich etwas an in Ihrem Unternehmen bewegen und nachhaltig handeln, nehmen Sie gerne Kontakt mit uns auf.


OHOE
Open House of Energy